

## **TEMATYKA KONFERENCJI**

---

Celem konferencji jest przybliżenie tematyki związanej z dochodzeniem należności względem kontrahenta zagranicznego. Wśród omawianych zagadnień znajdą się te związane z należytych zabezpieczeniem umowy – tak, aby uniknąć konieczności prowadzenia procesu przed sądem obcego państwa.

Prelegenci przedstawią konkretne narzędzia procesowe, które polski przedsiębiorca może wykorzystać w dochodzeniu swoich roszczeń w postępowaniach transgranicznych oraz w trakcie egzekwowania orzeczenia wydanego w stosunku do kontrahenta zagranicznego. Opowiemy także o procedurze europejskiego nakazu zabezpieczenia na rachunku bankowym, której stosowanie rozpoczyna się w dniu 18 stycznia 2017 roku.

Omówione zostaną także kwestie, na które należy zwrócić uwagę podczas prowadzenia negocjacji nad kontraktem zawierany z zagranicznym partnerem handlowym.

Konferencję zakończy wystąpienia dotyczące podatkowego rozliczenia płatności w transakcjach zagranicznych, w tym kwestii związanych z podatkiem u źródła.

---

## **PROGRAM**

**10.00–10.20** – otwarcie i omówienie programu konferencji, przedstawienie prelegentów

**10.20–11.00** – Przed jakim sądem prowadzone będzie postępowanie w stosunku do kontrahenta zagranicznego? | Adwokat Joanna Lubecka – Stawski Syty Adwokacka Spółka Partnerska

**11.00–11.45** – W jaki sposób dochodzić należności od kontrahenta zagranicznego? | Adwokat Marek Syty – Stawski Syty Adwokacka Spółka Partnerska

**11.45–12.15** – przerwa

**12.15–12.40** – Jak wyegzekwować orzeczenie wydane w stosunku do kontrahenta zagranicznego? | Adwokat Joanna Lubecka – Stawski Syty Adwokacka Spółka Partnerska

**12.40–13.00** – Praktyczne aspekty wykonalności orzeczeń na terenie Niemiec | Adwokat Matthias Matuschewski

**13.00–13.15** – podsumowanie dotychczasowej tematyki konferencji

**13.15–14.00** – Podatkowe rozliczenie płatności w transakcjach transgranicznych | Doradca podatkowy Małgorzata Samborska – Grant Thornton

OPISY WYSTĄPIEŃ

## **PRZED JAKIM SĄDEM PROWADZONE BĘDZIE POSTĘPOWANIE W STOSUNKU DO KONTRAHENTA ZAGRANICZNEGO?**

---

Dochodzenie wierzytelności w stosunku do zagranicznych partnerów handlowych nie musi wiązać się – jak często się wydaje – z koniecznością wszczynania postępowania sądowego przed sądem państwa obcego. Możliwość skutecznego dochodzenia roszczeń w stosunku do kontrahentów zagranicznych przed sądem polskim można zabezpieczyć już na etapie zawierania umowy.

Pierwsza część wystąpienia będzie dotyczyć kwestii związanych z jurysdykcją sądu właściwego do rozpoznania sporu przeciwko kontrahentowi zagranicznemu. Wskazane zostanie, w jakich przypadkach będzie to sąd polski, a w jakich sąd państwa obcego. Omówione zostaną także metody

skutecznego zabezpieczenia możliwości prowadzenia postępowania sądowego przed sądem polskim już na etapie umowy zawieranej z kontrahentem zagranicznym.

**Prowadzenie: adwokat Joanna Lubecka – Stawski Syty Adwokacka Spółka Partnerska**

### **W JAKI SPOSÓB DOCHODZIĆ NALEŻNOŚCI OD KONTRAHENTA ZAGRANICZNEGO?**

---

Jednym z czynników wpływających na decyzje przedsiębiorców o prowadzeniu współpracy z zagranicznym partnerem handlowym jest możliwość uzyskania tytułu prawnego pozwalającego na efektywną i szybką egzekucję należności do stosunku do nierzetelnego kontrahenta. Obecnie obowiązujące regulacje prawne dotyczące spraw transgranicznych stanowią podstawę przeprowadzenia sprawnego i uproszczonego postępowania zmierzającego do uzyskania orzeczenia w stosunku do zagranicznego partnera handlowego. Ograniczeniu ulegają także koszty prowadzenia postępowania.

W drugiej części konferencji omówione zostaną dwa tryby postępowań zmierzających do uzyskania tytułu względem kontrahenta zagranicznego, a mianowicie – europejskie postępowanie w sprawie drobnych roszczeń i postępowanie zmierzające do uzyskania europejskiego nakazu zapłaty.

Wskazane zostaną obowiązujące uproszczenia proceduralne, a także rozwiązania pozwalające na zaoszczędzenie czasu i kosztów prowadzonego postępowania.

Wystąpienie zakończy się omówieniem perspektyw rozwoju oraz rozszerzenia dostępu do uproszczonych procedur zmierzających do uzyskania tytułu przeciwko kontrahentowi zagranicznemu.

**Prowadzenie: adwokat Marek Syty – Stawski Syty Adwokacka Spółka Partnerska**

---

## **JAK WYEGZEKWOWAĆ ORZECZENIE WYDANE W STOSUNKU DO KONTRAHENTA ZAGRANICZNEGO?**

Jak wskazują źródła – niemal 40% europejskich przedsiębiorców byłoby bardziej zainteresowanych zaangażowaniem się w transgraniczne kontakty handlowe, gdyby tytuł prawny uzyskany w jednym państwie członkowskim mógł być wykonywany w innym państwie członkowskim bez konieczności wszczynania jakichkolwiek dodatkowych postępowań. Zmiany prawne obowiązujące od 10 stycznia 2015 roku stanowią realizację wyżej wskazanego postulatu. Wraz z wejściem w życie rozporządzenia Bruksela I bis tytuł prawny wydany w stosunku do kontrahenta zagranicznego – po uzyskaniu odpowiedniego zaświadczenia – jest podstawą wszczęcia postępowania egzekucyjnego w innym państwie członkowskim.

Podczas wystąpienia omówione zostaną przypadki, w których polski przedsiębiorca może ubiegać się o wydanie zaświadczenia potwierdzającego wykonalność orzeczenia w innych państwach członkowskich, a także tryb jego uzyskania oraz związane z tym koszty. Ponadto przeanalizowane zostaną przypadki, gdy uzyskanie wspomnianego zaświadczenia nie jest możliwe ze względu na datę wydania orzeczenia.

**Prowadzenie: adwokat Joanna Lubecka – Stawski Syty Adwokacka Spółka Partnerska**

## **PODATKOWE ROZLICZENIE PŁATNOŚCI W TRANSAKCYJACH TRANSGRANICZNYCH**

Współpraca gospodarcza z zagranicznym partnerem handlowym wymaga także uwzględnienia aspektu podatkowego. W czwartej części konferencji poruszona zostanie tematyka podatku u źródła, w tym przypadki, kiedy należy go potrącić kontrahentowi zagranicznemu. Omówione zostaną zasady funkcjonowania podatku u źródła w przepisach krajowych, zwolnienie z opodatkowania w przypadku podmiotów powiązanych, transakcje z kontrahentem z kraju, z którym Polska ma podpisaną umowę o unikaniu podwójnego opodatkowania, a także planowane zmiany w przepisach od 1 stycznia 2017 roku.

Wskazane zostaną także zasady obowiązujące dla podatku u źródła od poszczególnych rodzajów transakcji, w tym usług niematerialnych, należności licencyjnych oraz odsetek od zaległości handlowych. Omówione zostaną praktyczne problemy związane z certyfikatem rezydencji, a więc jak wygląda prawidłowo wystawiony certyfikat i jak często należy go pozyskiwać. Opowiemy także o problemach i konsekwencjach podatkowych związanych z brakiem faktury od zagranicznego kontrahenta, a także brakiem płatności za zagraniczną fakturę.

**Prowadzenie: doradca podatkowy Małgorzata Samborska – Grant Thornton**

#### **PRAKTYCZNE ASPEKTY WYKONALNOŚCI ORZECZEŃ NA TERENIE NIEMIEC**

---

Zaprezentowane zostaną praktyczne aspekty związane z egzekucją wyroków sądów polskich na terenie Niemiec, w tym czas trwania postępowania oraz związane z nim koszty i formalności.

Przybliżone zostaną także podstawowe różnice pomiędzy postępowaniem egzekucyjnym prowadzonym na terenie Polski i Niemiec.

**Prowadzenie: adwokat Matthias Matuschewski**